

Sie wollen gemeinsam mit uns die Zukunft unserer Infrastruktur gestalten?



Langmatz ist ein innovatives Unternehmen und beschäftigt sich erfolgreich mit der Produktentwicklung, Fertigung und Vermarktung technischer Produkte für die Stromversorgung, Telekommunikation und Straßenverkehrstechnik. Langmatz verfügt über einen europaweit guten Ruf. Säulen unserer Unternehmensphilosophie sind: Eigenverantwortlichkeit, interdisziplinäre Teamarbeit und permanente Innovation.

 Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als:

Leitung Marketing (m/w)

Aufgabengebiet

- Konzeption, Redaktion und Produktion von Printmaterialien
- Aufbau und Pflege eines elektronischen Produktkatalogs
- Umsetzung des Corporate Designs
- Gestaltung von Anzeigen
- Planung und Umsetzung von Mailings und Kampagnen
- Strategische Planung von Markteinführungen in Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und dem Produktmanagement
- Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
- Mitwirkung an der Koordination und Gestaltung der Mitarbeiterzeitschrift
- Verantwortung für den Messeauftritt und für den Internetauftritt von Langmatz sowie für den Bereich Produktfotografie

Anforderungsprofil

Sie verfügen über einen Fach-/Hochschulabschluss (BWL oder Design) mit Fachrichtung Marketing und haben bereits erste Berufserfahrung im Marketing für technische Produkte sammeln können. Darüber hinaus besitzen Sie fließende Deutsch- und Englischkenntnisse und sind idealerweise vertraut im Umgang mit Adobe-Programmen wie InDesign und Photoshop. Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, Organisationstalent, Kreativität, Flexibilität und technisches Verständnis runden Ihr Profil ab.

Wir bieten

Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet und attraktive Rahmenbedingungen eines solventen Unternehmens.

**Sie sind interessiert?
Gerne erwarten wir
Ihre Bewerbungs-
unterlagen:**

Langmatz GmbH
Am Gschwend 10
82467 Garmisch-Partenk.

Phone +49.8821.920-0
E-Mail info@langmatz.de
www.langmatz.de

Sie wollen gemeinsam mit uns die Zukunft unserer Infrastruktur gestalten?



Langmatz ist ein innovatives Unternehmen und beschäftigt sich erfolgreich mit der Produktentwicklung, Fertigung und Vermarktung technischer Produkte für die Stromversorgung, Telekommunikation und Straßenverkehrstechnik. Langmatz verfügt über einen europaweit guten Ruf. Säulen unserer Unternehmensphilosophie sind: Eigenverantwortlichkeit, interdisziplinäre Teamarbeit und permanente Innovation.



Zur weiteren Verstärkung unserer europäischen Vertriebsaktivitäten suchen wir Sie als:

Vertriebsingenieur International (m/w)

Ihre Aufgaben

- Aufbau neuer Vertriebspartner
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Kompetente Beratung in technischen Fragen rund um unsere Produkte
- Schnittstelle zwischen Kunde, Entwicklung und Produktion
- Reisetätigkeit

Anforderungsprofil

Sie verfügen über einen Fach-/Hochschulabschluss (Elektrotechnik, Maschinenbau) oder eine technische Ausbildung und haben umfangreiche Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte bzw. im Exportgeschäft. Sie sprechen fließend deutsch, englisch sowie idealerweise eine weitere Fremdsprache (z. B. Italienisch oder Spanisch) und sind im Umgang mit den MS Office Produkten vertraut. Internationale Reisebereitschaft und Interesse an anderen Kulturen setzen wir voraus.

Wir bieten

Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet und attraktive Rahmenbedingungen eines solventen Unternehmens.

**Sie sind interessiert?
Gerne erwarten wir
Ihre Bewerbungs-
unterlagen:**

Langmatz GmbH
Am Gschwend 10
82467 Garmisch-Parten.

Telefon +49.8821.920-0
E-Mail info@langmatz.de
www.langmatz.de

Sie wollen gemeinsam mit uns die Zukunft unserer Infrastruktur gestalten?



Langmatz ist ein innovatives Unternehmen und beschäftigt sich erfolgreich mit der Produktentwicklung, Fertigung und Vermarktung technischer Produkte für die Stromversorgung, Telekommunikation und Straßenverkehrstechnik. Langmatz verfügt über einen europaweit guten Ruf. Säulen unserer Unternehmensphilosophie sind: Eigenverantwortlichkeit, interdisziplinäre Teamarbeit und permanente Innovation.



Zur Verstärkung für unsere Vertriebsregion Nord (Schleswig-Holstein, Niedersachsen, Hamburg, Bremen) suchen wir ab 01.10.2012 einen:

Technischen Vertriebsmitarbeiter für den Außendienst (m/w)

Ihre Aufgaben

Als technischer Vertriebsmitarbeiter im Außendienst betreuen Sie den bestehenden Kundenstamm und bauen diesen weiter aus. Sie führen Produktpäsentationen beim Kunden durch, beraten fachlich kompetent und vertreten das Unternehmen auf Messen und Fachveranstaltungen. Das Beschaffen von Marktkennzahlen zählt ebenso zu Ihren Aufgaben wie das Einbringen von Ideen für Neuentwicklungen. Ihre Arbeit organisieren Sie selbstständig vom Home-Office.

Anforderungen

Neben einer fundierten technischen Ausbildung haben Sie bereits erste Vertriebserfahrungen sammeln können. Aber auch Neueinsteiger bieten wir eine Chance. Kundenorientierung und ein sicheres, freundliches Auftreten zählen ebenso zu Ihren Eigenschaften wie eine gute Selbstorganisation und ein effizientes Zeitmanagement. Akquise- und Abschlussstärke runden Ihr Profil ab.

Wir bieten

Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet, ein großes Maß an Selbstständigkeit, hohes Entwicklungspotenzial und attraktive Rahmenbedingungen eines solventen Unternehmens. Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung, ist bei dieser Position inbegriffen.

**Sie sind interessiert?
Gerne erwarten wir
Ihre Bewerbungs-
unterlagen:**

Langmatz GmbH
Am Gschwend 10
82467 Garmisch-Parten.

Telefon +49.8821.920-0
E-Mail info@langmatz.de
www.langmatz.de